Adriano Rodriguez Padilla

Data de nascimento: 1° de Setembro de 1988
Telefone:47-999092037 - Whatsapp
E-mail : padilla-adriano@hotmail.com
Endereço: Iolanda Ardigó, 50 casa 3 - Fazenda - Itajaí - SC

Escolaridade: Ensino Médio Completo, Colégio Santa Inês. Porto Alegre – RS
Ensino superior em andamento: Comércio exterior – Faculdade Estácio. Itajaí - SC

Curso Profissionalizante:
Curso de Informática básica. Centro de educação Prof. Florestan Fernandes Alvorada – RS
Curso básico de inglês 1 e 2. Centro de educação Prof. Florestan Fernandes Alvorada – RS
Curso elétrica básica. Centro de educação Prof. Florestan Fernandes Alvorada – RS
Curso Auxiliar administrativo. Centro de educação Prof. Florestan Fernandes Alvorada – RS
Cursos Renault: Consultoria e coordenador, Pós vendas e toda matriz de competência.
Cursos Ford: Consultoria técnica.
Cursos Toyota Hai: Neurolinguística

Atual:
Ford Globo: 10/09/2025
Vendas on-line, negociação, acessórios, financiamento, revisão e serviços de despachante.
Atendimento ao cliente de forma rápida e prospecção para vendas e eventos.

Últimas experiências:
Viagem aos Estados Unidos da América 10/06/2025 - 11/08/2025 - Novas experiências, trabalhos e culturas.

Hai Toyota: 10/08/2021 - 10/06/2025
Consultor de vendas lead: Vendas on-line, negociação, oferta de todos produtos Toyota, acessórios, financiamento, revisão, consórcio e serviços de despachante. Atendimento ao cliente de forma rápida e prospecção para vendas e eventos.

Frigelar: 20/01/2020 - 06/08/2021
Tele-vendas: venda técnica de produtos de refrigeração em geral, prospecção, orçamentos, negociação e projetos de câmaras frias.

Autocarro site - www.autocarro.com.br : 02/01/2017 - 30/11/2019
Vendedor externo e interno: Atendimento ao cliente em suas lojas de veículos, venda de plano, busca de novos clientes e fidelização ao site.

IESA - Renault: 03/12/2012 - 15/07/2016
Consultor de serviços pós vendas: Atendimento de clientes, venda de serviços e agregados.
Fidelização de clientes e qualidade de atendimento.
Coordenador de Pós vendas: Gerenciar e administrar todo o setor, além de cumprir a função de consultor.

Superauto Ford: 17/12/2009 - 21/05/2012
Consultor Técnico Pós vendas: Atendimento ao cliente, supervisão de equipe e serviço,
montando e vendendo orçamento de manutenção, buscando a satisfação de todos os clientes.